

ZDJĘCIE**PROFIL ZAWODOWY**

- Doskonała znajomość branży telekomunikacyjnej;
- Czteroletnie doświadczenie i sukcesy w sprzedaży;
- Umiejętności zarządzania podległą strukturą i zespołem ludzi.

PRZEBIEG KARIERY ZAWODOWEJ

09.2007 - obecnie VVV, Dąbrowa Górnicza i Częstochowa (branża telekomunikacyjna)

Kierownik sieci sprzedaży

- zarządzanie dwoma salonami sieci PPP;
- realizacja polityki sprzedaży – realizacja targetów sprzedażowych;
- zbudowanie, wyszkolenie i zarządzanie zespołem sprzedawców (9 osób);
- realizacja strategii marketingowej.

12.2005 - 08.2007 Firma VVVV, salon Jaworzno (branża telekomunikacyjna)

Kierownik salonu sprzedaży, Doradca biznesowy

- zarządzanie salonem sieci PPPP;
- obsługa klientów, budowanie relacji;
- praca w terenie jako przedstawiciel handlowy sieci PPP,
- zarządzanie oraz nadzorowanie pracy w salonach sprzedaży sieci PPP.

04.2005 - 12.2005 Firma TTT S.A., Agent sieci PPPP

Specjalista ds. sprzedaży

- obsługa klienta, sprzedaż oferty sieci PPP;
- raportowanie nt. wyników sprzedaży do dyrektora sieci agencyjnej.

10.2004 – 03.2005 Firma GGGG

Specjalista ds. sprzedaży, Doradca biznesowy

- obsługa klienta, sprzedaż oferty sieci PPP;
- praca w terenie jako przedstawiciel handlowy sieci PPP;
- raportowanie nt. wyników sprzedaży do dyrektora sieci agencyjnej.

EDUKACJA

2003 – 2006 Wyższa Szkoła Ekonomiczna

Tytuł: licencjat

1998 – 2003 Technik Informatyk, Towarzystwo Edukacji Bankowej w Sosnowcu

Technik mechanik

JĘZYKI OBCE

Angielski – średniozaawansowany;

DODATKOWE INFORMACJE

Obsługa komputera: MS Office, Internet

Prawo jazdy kat. B.

Zainteresowania: sport: tenis, informatyka, dobry film, teatr